



Wir sind ein Unternehmen der Gutta-Gruppe mit über 100 Mio. Euro Gruppenumsatz. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben Baustoffprodukte und Bauelemente für den europäischen Baumarktsektor.

Zur Verstärkung unseres Teams und zum Ausbau unseres Innlandsgeschäftes suchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt eine/n

## Junior Key Account Manager (m/w)

### Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingkonzepten in enger Abstimmung mit dem Gesamtvertriebsleiter
- Optimierung des Vertriebscontrolling
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
- Mitarbeit in einem international ausgerichteten Unternehmen

### Ihr Profil:

- abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (Uni/FH), vorzugsweise mit Schwerpunkt Absatz/Marketing
- erste berufliche Erfahrungen auf einem vergleichbaren Gebiet
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Interesse an eigenständigen Arbeiten
- Durchsetzungsvermögen, hohe Motivation und Teamfähigkeit
- gute Kenntnisse in den gängigen MS-Office Programmen

Es erwartet Sie ein gutes Einkommen, ein junges Team und ein krisenfester Arbeitsplatz.

### Interesse?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte mit Angabe Ihres frühesten Eintrittstermin und Ihrer Gehaltsvorstellung an unsere Personalabteilung oder per E-Mail an „[bewerbung@gutta.com](mailto:bewerbung@gutta.com)“ senden.



Gutta Werke GmbH | Bau- und Heimwerkerprodukte

Postfach 64 | 77744 Schutterwald | Tel.: 0781 609-0 | [www.gutta.com](http://www.gutta.com)